# MAQSADLI BIZNES MODELI

Bizning biznes modelimiz markazida quyidagi masalalar bo'ladi;

* Risklarni minimallashtirib balansimizni yanada mijozlarga yo'naltirilgan holatga keltirish, aktivlar va passivlardagi blokirovkalar va bir yo’nalishda to’planib qolishlarni kamaytirish;
* Ziraat mijozini biznes modelimizning markazida ushlab turish, sirli xaridor va vizual identifikatsiya tekshiruvlari bilan xizmat sifatini yuqori darajaga ko'tarish,
* Filiallar va filial tashqarisidagi kanallar orqali sohani kengaytirish, mijozda chuqurlashish va mahsulotda faol bo'lish sa’y-harakatlarini davom ettirish,
* Yangi bank dasturiy ta’minotining ishga tushirilishi bilan ish yuki va o'sishdan kelib chiqadigan risklar xodimlar emas, balki tizim orqali boshqarilishi ta'minlanadi;
* Rejalashtirilgan tashkiliy o‘zgarishlar (yangi bo‘lim ochish orqali) bilan karta tizimlari va raqamlashtirishni va filialdan tashqari kanallarni rivojlantirish,
* Bankimizning reklama va ijtimoiy tarmoqlardagi faoliyatini jadallashtirish,
* Himoyaga asoslangan va operatsion bank faoliyatidan marketingga yo'naltirilgan bank faoliyatiga o'tishni tezlashtirish va bozorning zarbasini ushlab turish;
* Asosiy hisoblarni bankimizga o‘tkazish, har bir mijozga mahsulot egaligini oshirish, baza bo‘ylab muddatli va talab qilib olinguncha depozitlarni ko‘paytirish bo‘yicha aksiyalar,
* Kreditlarda maqsadli tarmoqlar va segmentlarga ustuvorlik berish;
* Talab qilib olinguncha va milliy valyutadagi depozitlarning o‘rtacha muddatini ularga ustuvorlik berish orqali uzaytirish;
* Türk Eximbank kreditlaridan samaraliroq foydalanish orqali manba va resurs tomonining pastroq xarajat va muddat bilan oziqlanishini ta'minlash,
* Filiallarning balans va foyda-zarar hisoblarini yangi asosiy bank ta’minot dasturi bilan ajratish,
* FTF tuzilmasini yaratish orqali filiallarga manba xarajatlarini yoki resurs daromadini taqsimlash,
* Filiallarga umumiy xarajatlarni belgilash,
* Byudjet va xarajatlarni yanada samarali boshqarish;
* Robotlashtirilgan jarayonlarni ishga tushirish,
* Ko‘p tarmoqli tuzilmaga o‘tish munosabati bilan filiallar va operatsiyalar ustidan markazlashgan nazoratni ta’minlash;
* Ziraat Moliya Guruhi sinergiyasini yuqori darajada ushlab turish uchun Bosh bank va guruhimizdagi boshqa sho’balar bilan biznes va loyihalar almashish, mijozlarda, ayniqsa tashqi savdoda hamyon ulushini oshirish,

# SHO’BALASHISH REJASI

Sho’balashuv rejamiz,

* Toshkentda Bosh ofis, 1 ta korporativ filial, va 3 ta chakana filial,
* Toshkent tashqarisida katta shaharlarda 6 ta filial,
* Jami 10 ta filialga yetkazish reja qilingan.



* Katta shaharlarda filiallar ochish orqali jami 10 ta filialga ega bankka aylanish,
* Mamlakat miqyosida tarmoqdan tashqari kanallar va raqamlashtirish orqali xizmat ko‘rsatish ko‘zda tutilgan.
* Shunday qilib; mamlakat aholisining kamida 71 foizini va mamlakat iqtisodiyotining kamida 78 foizini qamrab olish mumkin bo’ladi. Shu nuqtayi nazardan, 2022 yilda Andijon, 2023 yilda Buxoro, Yangihayot (Sergeli/Toshkent) va Namangan, 2024 yilda Qarshi (Qashqadaryo) filiallarini ochish rejalashtirilgan.

# 2023 MOLIYAVIY REJALAR

Bankimiz aktivlari hajmini maqsadli davr yakuniga ko‘ra 2,47 trillion so‘mga yetkazish, bugungi kunda 22-o‘rinni egallab turgan sektordagi reytingini yanada yuqori darajaga ko‘tarish,

Balansning tuzilishini va likvidlik ko'rsatkichlarini sog’lom shaklda kuzatish uchun balansdagi so’mlik aktivlar va majburiyatlarning ulushini oshirish maqsad qilingan.

|  |  |
| --- | --- |
| **(Ming UZS)**  | **2023 yil oxiridagi byudjet rejasi**  |
| Korporativ kredit | **1.470.000.000** |
| Jismoniy shaxslarga ajratilgan kredit  | **66.700.000** |
| Banklar | **650.000.000** |
| Qimmatli qog’zolar | **50.000.000** |
| Muddatsiz depozit  | **715.000.000** |
| Muddatli depozit  | **988.000.000** |
| Banklar depoziti  | **250.000.000** |
| Akkreditivlar | **137.800.000** |
| *Kafolatlar* | **117.000.000** |
| *Akkreditiv* | **20.800.000** |
| Olingan to’lov va komissiyalar | **32.000.000** |
| *Kreditlardan olingan komissiya va to’lovlar*  | **2.600.000** |
|  *Bank xizmatlari daromadlari*  | **29.400.000** |